

TECHNICO COMMERCIAL H/F - CDI - Secteur Centre

Fondée en 1988 et spécialisée dans le traitement des eaux usées domestiques par le biais de filtres compacts, notre entreprise s'engage à fournir des solutions innovantes, durables et respectueuses de l'environnement.

En constante évolution et appartenant au groupe GRAF, nous souhaitons renforcer notre force de vente en France.

Dynamique, organisé(e) et doté(e) d'une bonne culture générale, vous êtes issu(e) d'un cursus universitaire ou d'une école de commerce (Bac +2 ou Bac +3) et vous possédez un fort esprit d'équipe.

En home office/terrain, vous contribuerez au développement des ventes dans le secteur Centre. La gestion de ce territoire étendu nécessitera de travailler en autonomie et de résider sur le secteur, idéalement en son centre (département 36). 2 à 3 découchés / semaine à prévoir.

Rattaché(e) au responsable commercial, vous devrez :

- Promouvoir nos solutions écologiques auprès de clients professionnels, TP, matériaux, assainissement, VRD, chauffage sanitaire.
- Développer les ventes auprès des clients existants et explorer votre territoire pour y développer de nouveaux comptes.
- Assurer un travail approfondi de prescription notamment auprès des Bureaux d'Etudes.
- Répondre aux demandes clients : apporter des conseils techniques et commerciaux, réaliser les devis, et assurer le suivi des commandes.
- Créer et entretenir une relation pérenne avec les revendeurs professionnels que vous contacterez; tout en assurant leur formation technique.
- Participer à des salons professionnels.

Possédant une affinité technique, vous êtes fort d'une première expérience réussie dans un poste similaire (domaine matériaux, construction ou assainissement) ou au sein d'un SPANC. La maîtrise des logiciels de bureautique est impérative.

Les avantages dés votre arrivée :

- CDI, statut cadre, salaire attractif.
- Pack informatique (ordinateur/téléphone), véhicule de fonction et remboursement des frais liés aux déplacements.
- Période de formation complète et accompagnement régulier pour développer vos compétences et évoluer dans l'entreprise.

Rejoignez notre entreprise en pleine croissance et contribuez à préserver l'environnement!

Merci d'envoyer votre CV avec lettre de motivation à l'attention de : rh@rotomade.com