

Pour postuler à l'adresse : rhlab-7wnx4psiuq@candidature.beetween.com

Notre client est fabricant de solutions d'Assainissement individuel au Luxembourg. Il est reconnu pour son expertise du traitement des eaux usées.

Afin de renforcer son équipe commerciale en France, l'entreprise recherche un Technico-commercial pour la région de Bordeaux avec le profil suivant :

Définition du poste

- Vous êtes rattaché(e) à la Directrice Commerciale, vous serez intégré(e) à l'équipe itinérante après une période de formation sur les produits (Solutions d'assainissement non collectif, pour le traitement des eaux usées domestiques).
- Vous assurez la promotion des produits chez les prospects et clients qui vous sont confiés.
- Vous êtes en charge du développement de clients existants et un vaste territoire de chasse. Sur ces comptes, vous prenez en charge le développement des ventes.
- Vos interlocuteurs sont principalement des responsables métiers. Vous créez une forte intimité avec eux, entretenez une relation dans la durée et êtes en mesure de les accompagner en termes de prescriptions, conseils et installation de nos matériaux.
- En véritable « chef d'orchestre » vous assurez le pilotage de vos affaires.
- Votre réussite à ce poste sera directement liée à vos résultats.

Profil recherché

- Vous êtes mobile, autonome, bricoleur(se) et polyvalent.
- Vous avez de bonnes capacités d'analyse, un excellent relationnel.
- Vous possédez une première expérience confirmée dans ce type de fonction ou en tant que Technicien S.A.V. ou Agent de maintenance itinérant.
- Vous parlez anglais.

Conditions d'emploi

- **Poste itinérant**, permis de conduire impératif.

- Le poste à pourvoir est basé au Luxembourg - contrat de travail soumis à la législation luxembourgeoise.
- **De nombreux déplacements sont à prévoir sur toute la France et autres pays du monde (découchage 3 fois par semaine minimum).**

Conditions et Avantages

- Prise de fonction immédiate
- Cadre de travail agréable et responsabilisant
- Programme d'intégration et de formation individuel
- Salaire fixe / remboursement de frais réel (hébergement et restauration) / véhicule de société type kangoo / carte essence / boitier autoroute / ordinateur portable et téléphone portable

Le parcours du candidat

- Analyse de votre candidature
- Pré-entretien téléphonique
- Entretien physique dans notre bureau à Rodange (Luxembourg)
- Entretien physique chez le client à Ellange (Luxembourg)
- Journée d'immersion et entretien final

Les candidatures adressées directement au client de RH Lab. nous sont systématiquement retransmises et engendrent un délai de traitement supplémentaire