

**Technico-commercial
itinérant Nord-Est - H/F –
CDI**

Pour postuler à l'adresse : rhlab-0dm30oi8pq@candidature.beetween.com

Notre client est fabricant de solutions d'Assainissement individuel au Luxembourg. Il est reconnu pour son expertise du traitement des eaux usées.

Afin de renforcer son équipe commerciale **en France**, l'entreprise recherche un Technico-commercial pour **la région Nord-Est** avec le profil suivant :

Définition du poste :

- Vous êtes rattaché(e) à la Directrice Commerciale, vous serez intégré(e) à l'équipe itinérante après une période de formation sur les produits (Solutions d'assainissement non collectif, pour le traitement des eaux usées domestiques).
- Vous assurez la promotion des produits chez les prospects et clients qui vous sont confiés.
- Vous êtes en charge du développement du portefeuille client sur la région. Sur ces comptes, vous prenez en charge le développement des ventes.
- Vos interlocuteurs sont principalement des responsables métiers. Vous créez une forte intimité avec eux, entretenez une relation dans la durée et êtes en mesure de les accompagner en termes de prescriptions, conseils et installation de nos matériaux.
- En véritable « chef d'orchestre » vous assurez le pilotage de vos affaires.
- Votre réussite à ce poste sera directement liée à vos résultats.

Profil :

- Vous êtes issu d'une formation commerciale,
- Vous possédez une première expérience confirmée dans cette fonction.
- Toute expérience technique est considérée comme un atout.
- Vous êtes doté(e) d'excellentes capacités relationnelles,
- Vous êtes capable de vous adapter facilement au secteur d'activité de l'entreprise
- Vous maîtrisez les techniques de négociation, l'acquisition clients, le management et la gestion de projets
- Vous êtes dynamique, polyvalent(e), proactif(ve), orienté(e) solutions

Conditions d'emploi :

- Le poste à pourvoir est basé **en itinérance** sur le quart Nord-Est.
- Le CDI est soumis à la législation française.
- **Poste itinérant, permis de conduire impératif.**
- **De nombreux déplacements sont à prévoir (découchage 3 fois par semaine minimum).**

Conditions et Avantages :

- Prise de fonction immédiate
- Cadre de travail agréable et responsabilisant
- Programme d'intégration et de formation individuel
- Société en pleine expansion

Le parcours du candidat :

- Analyse de votre candidature
- Pré-entretien téléphonique
- Entretien par visio avec RH Lab.
- Entretien par visio et test d'évaluation des compétences online avec le client
- Entretien physique (Luxembourg)

Les candidatures adressées directement au client de RH Lab. nous sont systématiquement retransmises et engendrent un délai de traitement supplémentaire.